

Aktualnie do Działu Sprzedaży poszukujemy pracownika na stanowisko:

SALES MANAGER

Twoje zadania:

- utrzymywanie kontaktów i rozwój współpracy z aktualnymi klientami firmy (rynek Spirits),
- realizacja polityki handlowej w regionie Europy Środkowo-Wschodniej, poszukiwanie nowych możliwości rozwoju rynków,
- udział we wdrożeniach nowych produktów (ściśła współpraca z obszarem Nowych Wdrożeń oraz Produkcji Szkła i Dekoracji),
- doradztwo dla klientów pod kątem możliwości technicznych i kreowania nowych produktów,
- przygotowywanie ofert, prezentacji i prowadzenie negocjacji z klientem,
- bieżąca analiza rynku i konkurencji,
- przygotowywanie budżetów sprzedaży i miesięcznych prognoz sprzedaży,
- współpraca ze specjalistami Działu Sprzedaży, w zakresie realizacji bieżących zamówień i kontroli nad procesem obsługi klienta (planowanie produkcji, logistyka, pomoc w obsłudze reklamacji itd.)

Nasze oczekiwania:

- 3-5-letnie doświadczenie zawodowe w dziale sprzedaży (atutem branża szklarska),
- doświadczenie w pracy projektowej opartej na specyfikacji technicznej,
- wykształcenie wyższe,
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego,
- umiejętność budowania długofalowych relacji biznesowych,
- entuzjazm, inicjatywa, otwartość w działaniu,
- nastawienie na osiąganie założonych wyników,
- bardzo dobra umiejętność obsługi pakietu MS Office,
- gotowość do odbywania podróży służbowych (z uwzględnieniem sytuacji epidemicznej)

Oferujemy:

- pracę z najnowszymi technologiami wykorzystywanymi w obszarze produkcji i dekoracji szkła,
- szkolenia rozwojowe i kursy językowe,
- premie finansowe uzależnione od wyników,
- prywatną opiekę medyczną (pakiet premium, finansowany przez pracodawcę dla wszystkich pracowników),
- bogaty pakiet socjalny (m.in. dofinansowanie do wypoczynku, dofinansowanie do żłobków i przedszkoli, pikniki rodzinne, Mikołajki),
- bogaty pakiet sportowo-kulturalny (m.in. organizacja ferii dla dzieci, dofinansowanie biletów na wydarzenia sportowe),
- nagrody jubileuszowe i premie świąteczne,
- wysoka kultura pracy (lean, BHP),
- możliwość pracy zdalnej

Zainteresowanych Kandydatów zapraszamy do przesłania CV, wraz z klauzulą RODO, zezwalającą na przetwarzanie danych osobowych na adres: praca@stoelzle.com, w temacie maila wpisując nazwę stanowiska.

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi osobami.